

# SALES MANAGER

Grand Hotel Karel V is per direct op zoek naar een ambitieuze en proactieve Sales Manager! Zie jij jezelf werken in een monumentaal hotel in het historisch centrum van Utrecht? Lees dan snel verder!

Grand Hotel Karel V, het enige vijfsterren hotel in Utrecht ligt in hartje centrum met 121 hotelkamers, 13 zalen, Bistro Karel 5, Restaurant Karel 5 en een wellness- en fitness centre. Grand Hotel Karel V is een zelfstandig hotel. Voor de internationale distributie zijn we aangesloten bij Global Hospitality Services

De diversiteit in kamertypes en zalen geeft ons de mogelijkheid om yield-technisch een groot deel van de markt te kunnen bedienen. Ons klantenbestand is breed. Van lokale zakelijke tot internationale intermediairs, van meerdaagse MICE- evenementen tot particuliere feesten en partijen.

## Profiel

- Je hebt een relevante opleiding op HBO niveau en daarbij heb je minimaal 2 tot 5 jaar werkervaring in een commerciële relevante functie;
- Je hebt commercieel inzicht;
- Je bent een 'self starter' die ervan houdt om in zijn werk zelf keuzes te kunnen maken;
- Je bent een enthousiaste teamplayer die goed samenwerkt met je collega's in de operatie;
- Je bent ervaren in het zelfstandig voeren van (telefonische) acquisities, verkoopgesprekken en onderhandelingen;
- Je bent in het bezit van een rijbewijs B;
- Je hebt kennis van Microsoft office: Excel, Word, Powerpoint en Outlook. Kennis van Fidelio is een pré;
- Je bent woonachtig in (de regio) Utrecht en hebt hier een eigen netwerk.

## Wat bieden wij?

Onze arbeidsvoorwaarden zijn conform Horeca-CAO met interessante extra's. Salarisindicatie conform Horeca-CAO groep VII.

Voor je salesbezoeken maak je gebruik van de bedrijfsauto (geen privégebruik) en heb je de beschikking over een laptop en telefoonvergoeding.



## Werkzaamheden

- Actieve acquisitie bij lokale, nationale- en internationale klanten
- Zeer regelmatig Sales Blitzes organiseren
- Afsluiten van contracten met accounts en zorgdragen voor interne communicatie en afhandeling.
- Het invullen van RFP's via systemen, waaronder Lanyon, Capita en HRS
- Samenwerken met en bezoeken van Consortia's en TMC's
- Kijken naar samenwerkingen met potentiële Leisure partners
- Updaten van Event platformen en checken van mogelijkheden voor eventuele vervanging of uitbreiding van deze lidmaatschappen
- Meedenken in een duurzame lange termijn strategie voor het hotel en hier het Sales budget op afstemmen
- Nieuwe branches en markten voor Karel V aanboren
- Nauw samenwerken met Marketing om campagnes op te zetten en Karel V uit te dragen
- Actief deelnemen in relevante netwerkclubs ten behoeve van de naamsbekendheid van het bedrijf
- Uitbouwen en behouden van het "Karel V netwerk", middels het organiseren van relatie evenementen, borrels, rally's of andere bijeenkomsten
- Regelmatig reizen naar het buitenland voor beurzen en roadshows
- Rondleidingen met potentiële klanten



## WERKEN IN HARTJE UTRECHT

Grand Hotel Karel V is gelegen in het centrum van Utrecht, op loopafstand van het Centraal Station en met de trein op slechts 30 minuten van Amsterdam Centraal.

## GRAND HOTEL KAREL V

Grand Hotel Karel V heeft 121 hotelkamers, 13 zalen, 2 restaurants (Bistro Karel 5 en Restaurant Karel 5) én een wellness- en fitnesscenter.



## WIJ BIEDEN

- Een fulltime dienstverband in een historisch vijfsterren hotel midden in de stad
- Werken in een informele en collegiale werksfeer
- Arbeidsvoorwaarden en salaris volgens de horeca cao
- Uitdagende functie, waarin je zelfstandig kan werken